

blueSIP Partnerprogramm

Gemeinsam mehr erreichen





1 Einführung	03
Für wen ist das blueSIP Partnerprogramm interessant?	
2 blueSIP Partnerschaft	03
Ihre Vorteile einer Partnerschaft mit blueSIP	
Das bietet Ihnen blueSIP	
3 Marktzahlen	04
Hohe Wachstumsraten im Bereich der IP Telefonie	
4 Über uns	05
ccn corporate communication networks GmbH	
blueSIP ist ein Service der ccn GmbH	
5 Wie werden Sie blueSIP Partner?	06
blueSIP Provisionsvereinbarung	
Wie werden Kundenverträge eingereicht?	
Wofür wird eine Provision ausgeschüttet?	
6 Weitere Infos	06
7 Kontakt	07

Inhalt

1 Einführung

Für wen ist das blueSIP Partnerprogramm interessant?

Als ideale Ergänzung zu Ihrem bestehenden Geschäftsmodell bietet das blueSIP Partnerprogramm vor allem für Unternehmen mit Schwerpunkt im ITK Umfeld und mit Fokus auf kleine und mittelständische Unternehmen attraktive Vorteile.

Sowohl als ITK Dienstleister, als auch als Reseller oder Systemhaus profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung im Bereich Internet Services und ergänzen Ihr Leistungsportfolio mit soliden IP Telefonie Lösungen die speziell auf die Anforderungen von Geschäftskunden ausgelegt sind.

03

2 blueSIP Partnerschaft

Ihre Vorteile einer Partnerschaft mit blueSIP

- Sie können sofort starten, der Einstieg in das blueSIP Partnermodell ist schnell und kostenfrei
- Sie erweitern Ihr Leistungsportfolio
- Sie steigern Ihr Ansehen durch das Anwenden innovativer ITK Lösungen
- Sie heben sich vom Wettbewerb ab
- Sie festigen langfristige Kundenbeziehungen
- Sie erschließen neue Zielgruppen
- Sie erhalten attraktive Provisionen und erhöhen Ihren Umsatz
- Sie profitieren langfristig von den Umsätzen vermittelter Kunden
- Ihr Kunde erhält eine Telefonielösung aus einer Hand
- Ihr Kunde erhält blueSIP Business Class VoIP von hoher Qualität

Das bietet Ihnen blueSIP

- langjährige Erfahrung als Netzbetreiber und Serviceanbieter
- Business Class IP Telefonie mit hoher Sprachqualität
- hohe Ausfallsicherheit und Verfügbarkeit
- eine effiziente Zusammenarbeit durch persönliche Ansprechpartner in Technik und Vertrieb
- einen kompetenten 2nd und 3rd Level Support
- eine Hochsicherheits-Datacenter Infrastruktur am Standort München
- Marketingunterstützung bei Nutzung des blueSIP Partnerlogos für die Verwendung bei Print- und Onlinewerbung
- Bereitstellung einer personalisierten Infobroschüre für Ihre Endkunden

Ideale Ergänzung zu Ihrem bestehende Geschäftsmodell

Solide IP Telefonielösung für Geschäftskunden

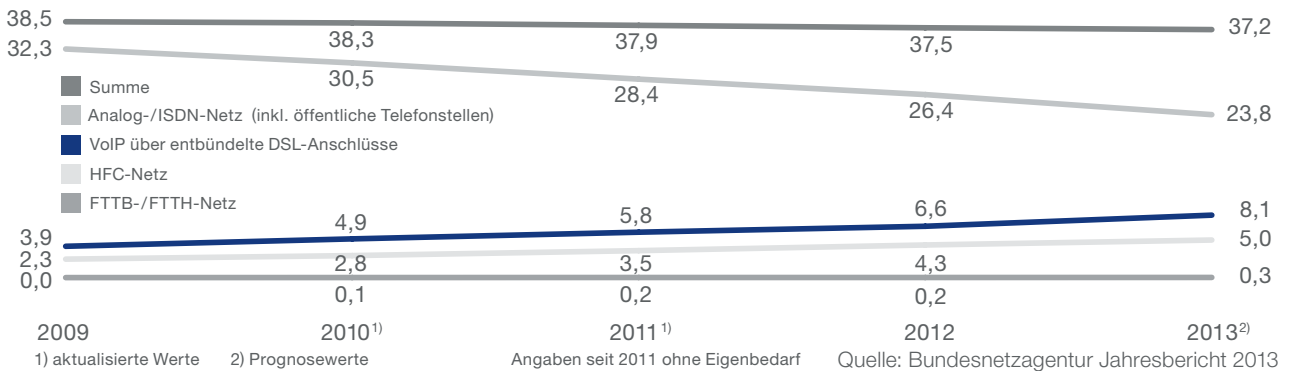
Kompetenter Support

Langfristige Provisionen

Marketingunterstützung

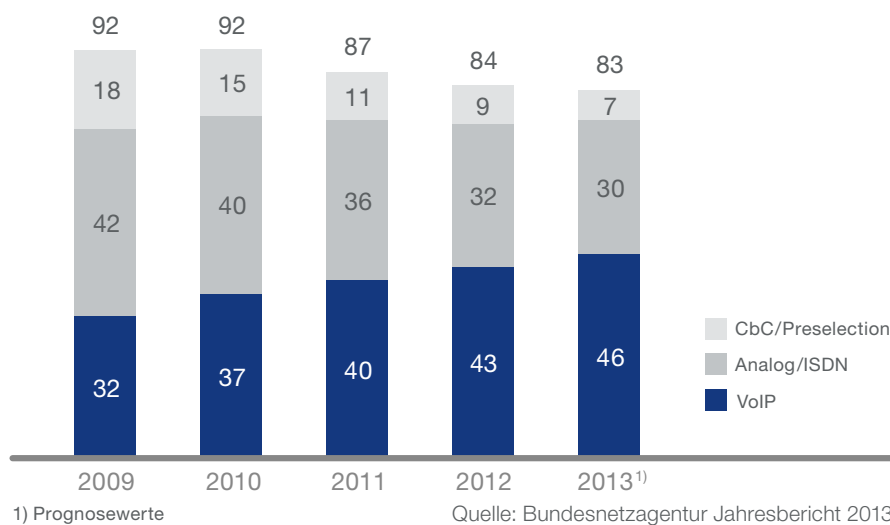
3 Marktzahlen

Hohe Wachstumsraten im Bereich der IP Telefonie



Zugänge zur Sprachkommunikation in Mio. Telefonanschlüsse/Telefonzugänge

04



Anteil der IP Telefonie nimmt stetig zu

Deutliche Zuwächse in den nächsten Jahren

Über alternative Anbieter geführte Gesprächsminuten in Mrd.

„Die alternativen Anbieter wickelten mehr als die Hälfte der Gesprächsminuten über DSL- und Kabelfernsehinfrastrukturen ab. Somit erfolgt weiterhin eine Verlagerung der Verkehrsmengen vom klassischen Telefonnetz zu IP-basierten Netzen (VoIP). Über IP-basierte Netze wurde im Jahr 2013 insgesamt bereits ein Gesprächsvolumen von etwa 50 Mrd. Minuten geführt (DT AG und Wettbewerber). Damit erreichte die VoIP-Technologie einen Anteil von etwa 30 Prozent am Gesamtvolumen. Hier ist in den nächsten Jahren mit weiteren deutlichen Zuwächsen zu rechnen.“

Quelle: Bundesnetzagentur Jahresbericht 2013



4 Über uns

ccn corporate communication networks GmbH

Als IT- und TK-Dienstleistungsunternehmen bietet die ccn GmbH individuelle, maßgeschneiderte und internetbasierte Dienstleistungen für mittelständische Unternehmen.

Seit 1992 gewährleistet ccn auf Basis bewährter Produkte die professionelle Umsetzung und den sicheren Betrieb von Servern, Breitbandanbindungen, Security- und VoIP-Lösungen.

Langjährige Erfahrung im Bereich Networking und Service Providing, hervorragender Service, kompetente Mitarbeiter, individuelle Betreuung und leistungsstarke Partner zeichnen ccn aus.

blueSIP ist ein Service der ccn GmbH

blueSIP ist eine IP Telefonie Lösung für Geschäftskunden. Durch die Vergabe und Portierung von Rufnummern in ganz Deutschland erhalten Kunden die Möglichkeit ihren konventionellen Telefonanschluss komplett durch blueSIP zu ersetzen.

Produktivität und Erreichbarkeit werden durch die intelligente Nutzung von Internet und traditionellen Kommunikationswegen gesteigert und senken die Kosten für den Betrieb eigener Telefonie Infrastrukturen.

blueSIP ermöglicht bislang unbekannte Flexibilität in der Unternehmenskommunikation.

ccn GmbH ist ein
IT- und TK- Dienstleister für
Geschäftskunden

Qualität seit 1992

blueSIP ist ein
IP Telefonie Service der
ccn GmbH



5 Wie werden Sie blueSIP Partner?

blueSIP Provisionsvereinbarung

Grundlage einer blueSIP Partnerschaft bildet die blueSIP Provisionsvereinbarung. Die blueSIP Provisionsvereinbarung erhalten Sie mit dieser Broschüre oder nach Anforderung unter: vertrieb@ccn.net.

Wie werden Kundenverträge eingereicht?

Die aktuellen Vertragsunterlagen finden Sie als elektronisch ausfüllbare PDF Formulare im Downloadbereich der blueSIP Homepage. Gerne unterstützen wir Sie bei allen Fragen hinsichtlich der Inhalte und Handhabung der Formulare.

Wofür wird eine Provision ausgeschüttet?

Provisioniert werden Gesprächsumsätze von blueSIP Premium Kunden, die über den autorisierten blueSIP Partner an die ccn GmbH vermittelt werden. Für diese Neukunden garantieren wir unserem blueSIP Partner Kundenschutz. Detaillierte Informationen zur Provisionsregelung entnehmen Sie bitte der Provisionsvereinbarung.

6 Weitere Infos

<http://www.bluesip.net/download>

<http://www.bundesnetzagentur.de/DE/Allgemeines/DieBundesnetzagentur/Publikationen>

<http://www.ccn.net>

Provisionsvereinbarung

Vertragsunterlagen

Umsatzprovision

Kundenschutz

Links



ein Service der



ccn corporate communication networks GmbH

Frankfurter Ring 105a

80807 München

tel. +49 89 746160-88

fax +49 89 746160-30

vertrieb@ccn.net

www.blueSIP.net

www.ccn.net

Fotocredits
© Syda Productions / fotolia.com
© F.Schmidt / fotolia.com
© iStock
© shutterstock